

N63994/19

ALL. B - Modello presentazione candidatura su proposta di consigliere comunale

Comune di Pavia
N. 0063994 E 19/07/2019
Cla: 1.15 UO: 170400 17



Ill.mo Sig. SINDACO
del Comune di Pavia
Mario Fabrizio Fracassi

OGGETTO: CANDIDATURA PER LA NOMINA DEL RAPPRESENTANTE DEL COMUNE DI PAVIA NELL'ASSEMBLEA E NEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DELLA FONDAZIONE SCUOLA DI GOVERNO LOCALE - GIANDOMENICO ROMAGNOSI, SECONDO LA PROCEDURA PREVISTA DALLA DELIBERAZIONE DI CONSIGLIO COMUNALE N. 7 DEL 30 MARZO 2015 COME MODIFICATA DALLA DELIBERAZIONE N. 45 DEL 30 NOVEMBRE 2015 (DEFINIZIONE DEGLI INDIRIZZI PER LA NOMINA, LA DESIGNAZIONE E LA REVOCA DEI RAPPRESENTANTI DEL COMUNE PRESSO ENTI, AZIENDE, ISTITUZIONI E SOCIETA').

Il/la sottoscritto NICCOLO' FRASCANI e ROSOLFO FALCINI in qualità di Consigliere comunale, visto l'avviso atti pg. n. 58845/2019 del 4 luglio 2019, firmato dal Sindaco di Pavia, per l'avvio della procedura di nomina del rappresentante del Comune di Pavia nell'Assemblea e nel Consiglio di amministrazione della Fondazione Scuola di Governo locale - Giandomenico Romagnosi pubblicato sul sito istituzionale del Comune di Pavia in data 4 luglio 2019

PROPONE

quale candidato

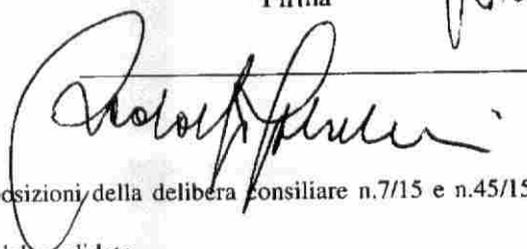
il Sig/ la Sig.ra

ALBERTO CAMERANI 

Data

17/07/2019

Firma

Si allegano:

- Dichiarazioni richieste dall'avviso e/o dalle disposizioni della delibera consiliare n.7/15 e n.45/15 e dalla normativa vigente
- Curriculum vitae in formato europeo sottoscritto dal candidato
- Copia non autenticata del documento di identità (nel caso in cui la firma del candidato in calce alla documentazione richiesta non venga apposta davanti al dipendente comunale addetto o non sia autenticata)

ALL. A - Modello di accettazione candidatura

ACCETTAZIONE CANDIDATURA PER LA NOMINA DI UN RAPPRESENTANTE DEL COMUNE DI PAVIA NELL'ASSEMBLEA E NEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DELLA FONDAZIONE SCUOLA DI GOVERNO LOCALE - GIANDOMENICO ROMAGNOSI

il sottoscritto/a CANEVARI ALBERTO Cod. Fisc. 

visto l'avviso atti pg. n. 58845/2019, del 4 luglio 2019, firmato dal Sindaco di Pavia, per l'avvio della procedura di nomina del rappresentante del Comune di Pavia nell'Assemblea e nel Consiglio di amministrazione della Fondazione Scuola di Governo locale - Giandomenico Romagnosi

accetta

come previsto dall'art.3, comma 2 lett. c), della deliberazione di Consiglio Comunale n.7 del 30 marzo 2015 e s.m.i. (*indirizzi per la nomina, la designazione e la revoca dei rappresentanti del Comune presso Enti, Aziende, Istituzioni e Società*) la candidatura alla nomina quale rappresentante del Comune di Pavia nell'Assemblea e nel Consiglio di amministrazione della Fondazione Scuola di Governo locale - Giandomenico Romagnosi

presentato/a da RODOLO FARDINI / NICCOLO FASCHINI e la carica in caso di eventuale nomina;

Ai sensi degli artt. 46 e 47 del D.P.R. 445/00 e s.m.i. e consapevole delle sanzioni ai sensi dell'art.76 del medesimo D.P.R. 445/00, in caso di non veridicità delle dichiarazioni rese (art. 48 D.P.R. 445/00)

DICHIARA

a) di essere nato/a PAVIA il 23/03/1979

residente 

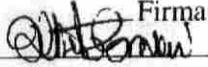
- b) di accettare la candidatura ed eventualmente la carica, in caso di nomina, di rappresentante del Comune di Pavia nell'Assemblea e nel Consiglio di amministrazione della Fondazione Scuola di Governo locale - Giandomenico Romagnosi avendo preso visione dell'avviso emesso dal Sindaco di Pavia atti pg. n. 58845/2019 del 4 luglio 2019, pubblicato sul sito istituzionale del Comune di Pavia in data 4 luglio 2019;
- c) di essere consapevole dei requisiti richiesti dalle disposizioni normative richiamate nell'avviso stesso per la presentazione della candidatura e in particolare quelli previsti dall'art. 4 della deliberazione di consiglio comunale n. 7 del 30 marzo 2015 e s.m.i.;
- d) di essere in possesso dei requisiti previsti dall'articolo 4 degli indirizzi generali per la nomina, la designazione e la revoca dei rappresentanti del Comune presso Enti, aziende, istituzioni e società approvati con deliberazione di Consiglio comunale n. 7/2015, come modificata dalla deliberazione n. 45/2015 (riportata nell'allegato modello di accettazione di candidatura);
- e) di essere consapevole che la candidatura sarà pubblicata sul sito istituzionale dell'ente come previsto dall'art.6 comma 1 - ultimo periodo - della richiamata deliberazione di *Definizione degli*

indirizzi per la nomina, la designazione e la revoca dei Rappresentanti del Comune presso Enti, Aziende, Istituzioni e Società" secondo cui: "l'elenco delle candidature pervenute con la relativa documentazione sarà pubblicato sul sito istituzionale dell'ente fino alla conclusione della procedura".

- f) di non trovarsi in stato di interdizione legale ovvero di interdizione temporanea dagli uffici direttivi delle persone giuridiche e delle imprese e comunque di non trovarsi nelle condizioni previste dall'articolo 2382 del codice civile;
- g) di non essere stato condannato con sentenza irrevocabile, salvi gli effetti della riabilitazione:
 - 1) a pena detentiva per uno dei reati previsti nel R.D. 12 marzo 1936, n. 375 "Disposizioni per la difesa del risparmio e per la disciplina della funzione creditizia" e successive modificazioni ed integrazioni;
 - 2) alla reclusione per uno dei delitti previsti nel titolo XI del libro V del codice civile e nel R.D. 16 marzo 1942, n. 267 "Disciplina del fallimento, del concordato preventivo, dell'amministrazione controllata e della liquidazione coatta amministrativa" e successive modificazioni ed integrazioni;
- h) di non trovarsi nelle condizioni previste dall'art 10 del D. Lgs 235/2012 ;
- i) di non trovarsi nelle condizioni inconferibilità/incompatibilità di cui al D. Lgs 08/04/2013 n. 39 "Disposizioni in materia di inconferibilità e incompatibilità di incarichi presso le pubbliche amministrazioni e presso gli enti privati in controllo pubblico, a norma dell'articolo 1, commi 49 e 50, della legge 6 novembre 2012, n. 190";
- j) di non trovarsi nelle situazioni di incompatibilità previste dall'articolo 5 degli indirizzi generali per la nomina, la designazione e la revoca dei rappresentanti del Comune presso Enti, aziende, istituzioni e società approvati con deliberazione di Consiglio comunale n. 7/2015, come modificata dalla deliberazione n. 45/2015;
- k) di non avere in corso una lite pendente con il Comune di Pavia né con l'ente, l'azienda pubblica o l'istituzione presso cui sarebbe chiamato a ricoprire la carica;
- l) di non aver ricoperto nei cinque anni precedenti l'incarico di amministratore (o incarico analogo) in ente, istituzione, azienda pubblica, società a totale o parziale capitale pubblico che abbia chiuso in perdita tre esercizi consecutivi.

Data

17/07/2014

Firma


Si allega copia del curriculum vitae in formato europeo sottoscritto.

La firma non è soggetta ad autenticazione nel caso in cui sia apposta in presenza del dipendente addetto ovvero nel caso in cui sia allegata alla presente dichiarazione la fotocopia semplice, di un documento di identità in corso di validità del sottoscrittore, ai sensi del D.P.R. 445/00

Ai sensi del GDPR 2016/679 - Regolamento Europeo sulla Protezione Dati e dell'art. 13 del D. lgs. 196/2003, si informa che i dati suddetti saranno trattati esclusivamente ai fini della procedura di designazione in questione dal responsabile del procedimento. In relazione al trattamento dei dati per le finalità anzidette, l'interessato può esercitare i diritti di cui all'art. 7 del D. Lgs. 196/2003.

Alberto Canevari

Gestore Privati con 10 anni di esperienza nel settore bancario specialista nel collocamento di prodotti finanziari alla clientela in modo completo e competente. Appartenente alle categorie protette secondo la Legge 68/99



ESPERIENZA

Gestore Privati specialista in collocamento prodotti finanziari

Banca BCC
Centropadana
Lodi, LO
Agosto-2012 -
Attualmente

Mansione di **Gestore Privati** svolta presso:
la **filiale di Lungavilla (PV)** in Via Umberto I,
sede della **Direzione dell'Area territoriale
Oltrepò**

la **filiale di Pontecurone (AL)** in Via Emilia 96
la **filiale di Tortona (AL)** in Corso Alessandria 39
la **filiale di Retorbido (PV)** in Via San Rocco 9
la **filiale di Casteggio (PV)** in Via Manzoni 2
la **filiale di Cura Carpignano (PV)** in Via Roma
136
la **filiale di Broni (PV)** in Via Togni 36
la **filiale di Rivanazzano (PV)** in Corso della
Repubblica 30
la **filiale di Pavia** in Corso Cairoli 27 (filiale
attuale)

- Sviluppo di strategie ad alto impatto rivolte a nuove opportunità di **business e mercati**
- **Planificazione appuntamenti** per ricerca **nuovi potenziali clienti** sul territorio in ambito **Private e Corporate** in ottica di uno **sviluppo commerciale** mirato e sensibile alle richieste ed esigenze del territorio
- **Personalizzare le soluzioni** in base ai bisogni e alle consuetudini dei clienti, affinché ne riconoscano il valore
- Revisione dei conti correnti bancari seguendo le linee guida del **Metodo Stella** per identificare le categorie di prodotti adatte ad ogni tipologia diversa di cliente
- Propensione al **lavoro in squadra** ed **atteggiamento proattivo**
- Successo nel controllo **dell'attività di monitoraggio** riferite alle scadenze dei **prodotti finanziari e assicurativi** della clientela
- Successo nell'individuazione della clientela adatta in riferimento alle molteplici **campagne specifiche** indicate dalla banca in

INFORMAZIONI DI CONTATTO

EMAIL

[REDACTED]

INDIRIZZO

[REDACTED]

TELEFONO

[REDACTED]

LINGUE

Inglese

livello avanzato

Francese

Intermedio

Italiano

Madrelingua

COMPETENZE

- ottime capacità organizzative
- leadership
- gestione clienti
- perspicace e collaborativo
- **competente professionale e disciplinato**
- strategie di business B2B
- vendite internazionali
- capacità di risoluzione dei conflitti e di lavorare in squadra per raggiungimento obiettivi
- marketing mobile e strategie di marketing globale
- previsione del budget

**Tesoriere e
membro
Consiglio
Direttivo**
Tennis Club Pavia Asd
Pavia
Gennaio-2019 -
Attualmente

**Candidato
Consigliere 2019
Comune di Pavia**
Forza Italia
Pavia
Aprile-2019 - Maggio-
2019

**Gestore privati
specialista in
collocamento
prodotti
finanziari**
**Banca Creval Gruppo
bancario Credito
Valtellinese**
Sondrio, SO
Agosto-2011 - Giugno-
2012

termini di **vendita e collocamento dei prodotti**

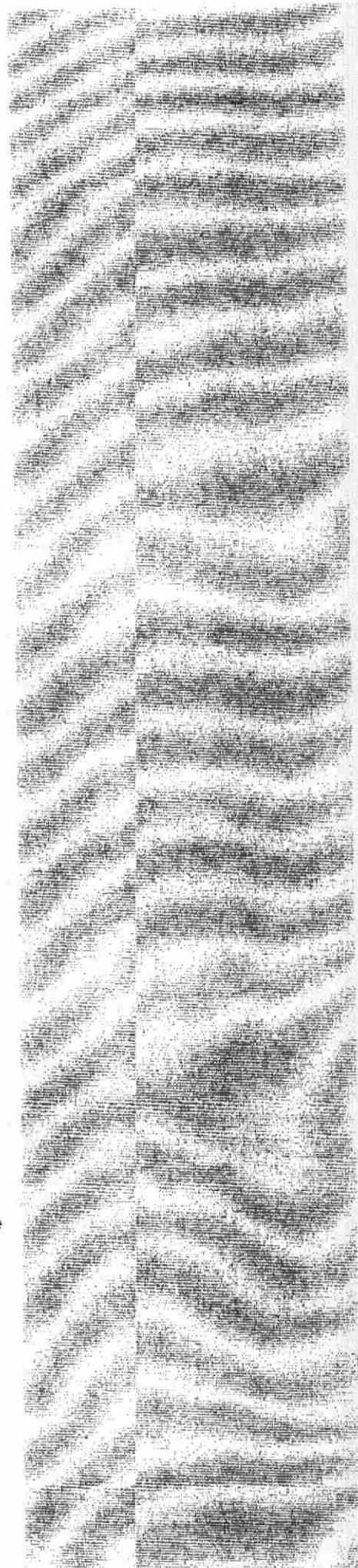
- Successo nelle **attività di monitoraggio e controllo delle scadenze giornaliere e mensili** della filiale in ottica di un congruo ed efficace ottenimento del **budget assegnato**

Tesoriere e Consigliere con mansione specifica di analisi di bilancio preventivo e consultivo per il Club che conto più di 1100 soci ed è uno dei circoli più blasonati della città, con diversi professionisti e persone note che ne fanno parte

Candidato Consigliere per il Comune di Pavia alle elezioni 2019 per Forza Italia.
Prima esperienza politica in assoluto con il raggiungimento di ben 96 preferenze legate alla persona e non al Partito.
Propenso a continuare tale esperienza anche in futuro forte anche dei consensi ottenuti

Mansione di **Gestore Privati** svolta presso **l'agenzia di Milano** in Via Francesco Arese 7
l'agenzia di San Donato Milanese in Via Triulziana 16
Mansione di **Responsabile Operativo R.O.P** svolta presso **l'agenzia di Piacenza** in Via XIV Maggio
l'agenzia di San Donato Milanese (MI) in Via Triulziana 16

- Sviluppo di **strategie** ad alto impatto rivolte a nuove opportunità di **business e mercati**
- **Pianificazione appuntamenti** per ricerca **nuovi potenziali clienti** sul territorio in ambito **Private e Corporate** in ottica di uno **sviluppo commerciale** mirato e sensibile alle richieste ed **esigenze del territorio**
- **Personalizzare le soluzioni** in base ai bisogni e alle consuetudini dei clienti, affinché ne riconoscano il valore
- Revisione dei **conti correnti bancari** per identificare le categorie di prodotti adatte ad ogni tipologia diversa di cliente
- Successo nel controllo **dell'attività di monitoraggio** riferite alle scadenze dei **prodotti finanziari e assicurativi** della clientela



**Addetto alla
clientela
specialista in
rapporti con la
clientela**

**BNL Gruppo BNP
Paribas**

San Donato Milanese,
MI

Giugno-2011 - Agosto-
2011

- Propensione al **lavoro in squadra** ed **atteggiamento proattivo**
- Successo nell'individuazione della clientela adatta in riferimento alle molteplici **campagne specifiche** indicate dalla banca in termini di **vendita e collocamento dei prodotti**
- Successo nelle **attività di monitoraggio e controllo delle scadenze giornaliere e mensili della filiale** in ottica di un congruo ed efficace ottenimento del **budget assegnato**

Mansione svolta presso **l'agenzia di San Donato Milanese (MI)** in Piazzale Supercorte Maggiore

- Spiccata capacità di raccogliere le **richieste della clientela**, di decodificarle ove necessario in modo da indirizzare i clienti verso gli uffici di pertinenza
- capacità e prontezza nel dare le risposte e le **informazioni di "primo soccorso"** nel processo di vendita
- sottoporre alla clientela il **prodotto giusto** al momento giusto, fornendo il **servizio o l'offerta** che meglio si adatti alle loro personali e particolari esigenze
- Capacità di dimostrarsi un po' un **venditore**, e un po' un **ascoltatore**
- Elevata **capacità di vendita**, con **atteggiamento proattivo** capace di anticipare eventuali richieste dei clienti
- Propensione al **lavoro in squadra**

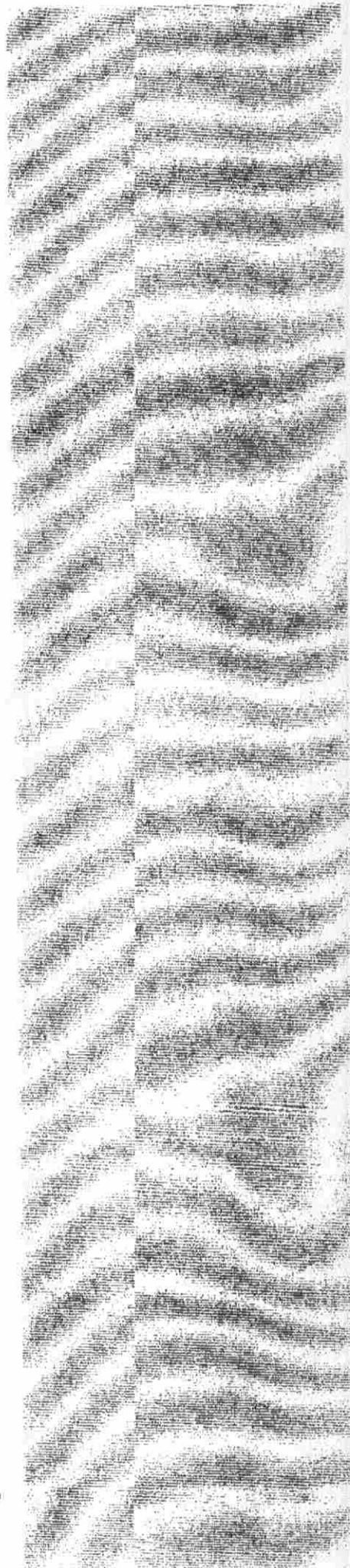
**Specialista in
gestione
operativa di
back office**

Intesa Sanpaolo Spa
Assago, MI

Marzo-2009 - Aprile-
2011

Mansione svolta presso:
la **Direzione Generale di Intesa Sanpaolo Group Services** ad Assago (MI) in Strada 3 Palazzo B7

- Capacità di **collocare un lavoro** all'interno di un processo, attraverso il passaggio di una pratica ad un altro dipartimento dal quale emergerà successivamente con una ulteriore modifica.
- propensione al **lavoro in squadra** ed **atteggiamento proattivo**
- Ottime **doti comunicative e relazionali**
- **Doti organizzative e di multitasking**
- Ottime Competenze di **ambito commerciale, economico-gestionale e amministrativo**
- Propensione al **lavoro in squadra**



**Addetto alla
clientela
specialista in
gestione
rapporti con la
clientela**

**Cariparma Credit
Agricole**

Parma

Giugno-2008 -

Dicembre-2008

- Utilizzo del **Target MTC** per tutti i cloni appartenenti al Gruppo **Intesa Sanpaolo**

Mansione svolta presso:

l'agenzia di Gragnano Trebbiense (PC) in Via Roma 63

l'agenzia di Ponte dell'Ollo (PC) in Via Vittorio Veneto 88

- Spiccata capacità di **raccogliere le richieste della clientela**, di decodificarle ove necessario in modo da indirizzare i clienti verso gli uffici di pertinenza
- capacità e prontezza nel dare le **risposte e le informazioni di "primo soccorso"** nel **processo di vendita**
- sottoporre alla clientela il **prodotto giusto** al momento giusto, fornendo il servizio o l'offerta che meglio si adatti alle loro personali e particolari esigenze
- Capacità di dimostrarsi un po' un **venditore**, e un po' un **ascoltatore**
- Elevata **capacità di vendita**, con **atteggiamento proattivo** capace di anticipare eventuali richieste dei clienti
- Propensione al **lavoro in squadra**

Mansione svolta presso:

la **sede di Vigevano (PV)** in Via San Giacomo 17 e con continui viaggi su tutto il territorio nazionale e con spostamenti internazionali soprattutto ad **Hong Kong** e **Shenzhen**

- Gestione della funzione commerciale e delle parti rilevanti riguardanti **l'organizzazione di vendita**
- **Autovalutazione e valutazione** per gestire efficacemente il rapporto con i venditori diretti e gli agenti sul territorio nazionale
- Capacità spiccata nel potenziare le competenze relative allo **sviluppo e alla gestione delle risorse umane**, in particolare in termini di valorizzazione dei propri comportamenti come **strumenti manageriali** capaci di condurre i propri collaboratori in modo più coerente rispetto agli **obiettivi aziendali**
- Capacità di sviluppare le competenze necessarie per **ottimizzare i processi di performance management** in ambito

**Responsabile
Commerciale
specialista in
vendite nel
mercato della
grande
distribuzione**

Cominter Spa

Vigevano, PV

Dicembre-2006 -

Maggio-2008

**Animatore
turistico
specialista in
fitness e
gestione del
tempo libero**
Holiday Srl
Napoli, NA
Giugno-2006 -
Settembre-2006

- **commerciale**, soprattutto relativamente alla **valutazione della performance dei venditori**
- Capacità di proporre metodi e strumenti per assumere migliori decisioni relativamente ad **organizzazione e strutturazione della rete di vendita**
- Capacità di pianificare **strategie di vendita e marketing** attraverso **call conference**, **business plan** e **viaggi internazionali**
- Ideazione e gestione del **sito internet aziendale**

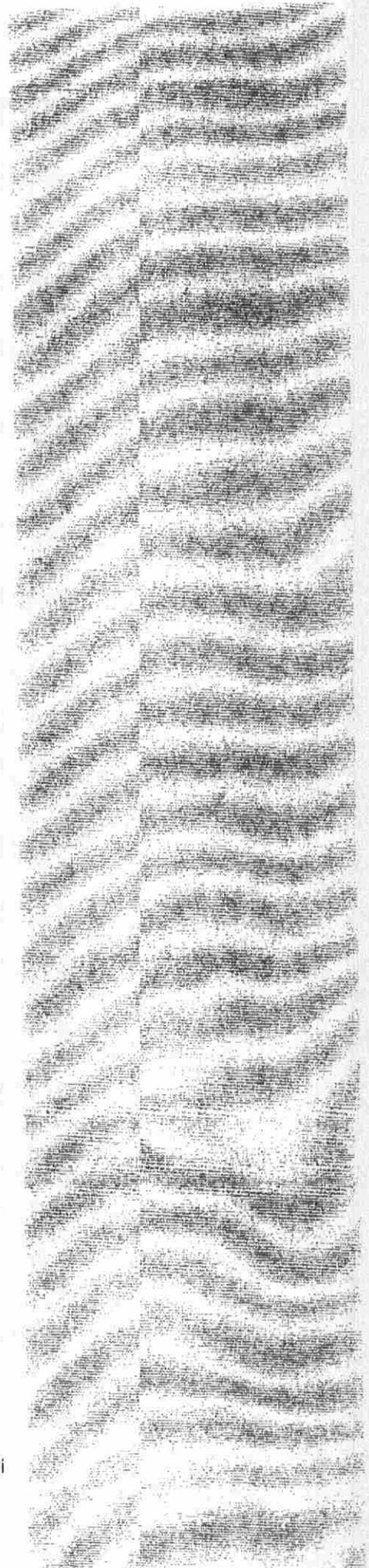
Mansione svolta presso:
la struttura Quattro Stelle **Lido degli Abruzzi** a
Roseto in Viale Makarska 1

- Grandi **doti comunicative** ed abilità nelle **relazioni interpersonali**
- Capacità di favorire i **rapporti umani** e di fare da grande **mediatore** tra le persone presenti nella struttura turistica
- Comprensione delle **esigenze della clientela**
- Attitudine personale allo sviluppo di nozioni di **psicologia sociale e turistica**.
- **Progettazione ed allestimento**, da solo e/o in équipe delle attività del tempo libero
- Cura l'intrattenimento nel tempo libero ed il **benessere in generale dei clienti**
- Propensione al **lavoro in squadra**
- Responsabile dei **corsi sportivi** durante le attività diurne, ed **attivo e partecipe** a quelle serali, come l'organizzazione di spettacoli, feste, giochi di gruppo
- Conoscenze di **primo soccorso** e del corpo umano
- conoscenze specifiche in riferimento alle mansioni di **Personal Trainer** e delle altre attività rivolte **all'esercizio aerobico e motorio**

**Assicuratore
specialista in
vendite nel ramo
vita**
Alleanza Assicurazioni
Spa
Pavia, PV
Gennaio-2006 -
Maggio-2006

Mansione svolta presso la sede di Pavia in Via
dei Mille 211

- proporre **soluzioni assicurative** integrate e personalizzate di protezione, consulenza e servizio
- **Personalizzare le soluzioni** in base ai bisogni e alle consuetudini dei clienti, affinché ne riconoscano il valore



**Stagista
specialista in
comunicazione e
marketing**

A.C Milan Spa
Milano, MI

Aprile-2005 - Agosto-
2005

- lavoro è finalizzato al **miglioramento della vita dei clienti**
- capacità di **essere proattivo** nel migliorare la vita delle persone, attraverso **soluzioni assicurative** specifiche

● Mansioni svolte presso la ex Sede di Via Turati a Milano

- Gestione dei rapporti con la **stampa**, con le **televisioni** e con i **social network**
- Partecipazione attiva a **conferenze, interviste, eventi live ed eventi speciali, match day e rapporti istituzionali**
- Partecipazione attiva con **match report** presso la Tribuna stampa dello **Stadio Meazza San Siro** a Milano durante gli eventi calcistici programmati dalla **Lega Serie A italiana**
- Lavoro quotidiano di **rassegna e di gestione delle informazioni**
- **Azione di filtro** sulle migliaia di notizie che ogni giorno parlano del Club
- Partecipazione attiva ai diversi progetti di **Fondazione Milan**
- Spiccata capacità di **lavorare in squadra**

ISTRUZIONE

**Laurea in
Scienze della
Comunicazione e
dello Spettacolo
Università di**

**Lingue e
Comunicazione
IULM di Milano**

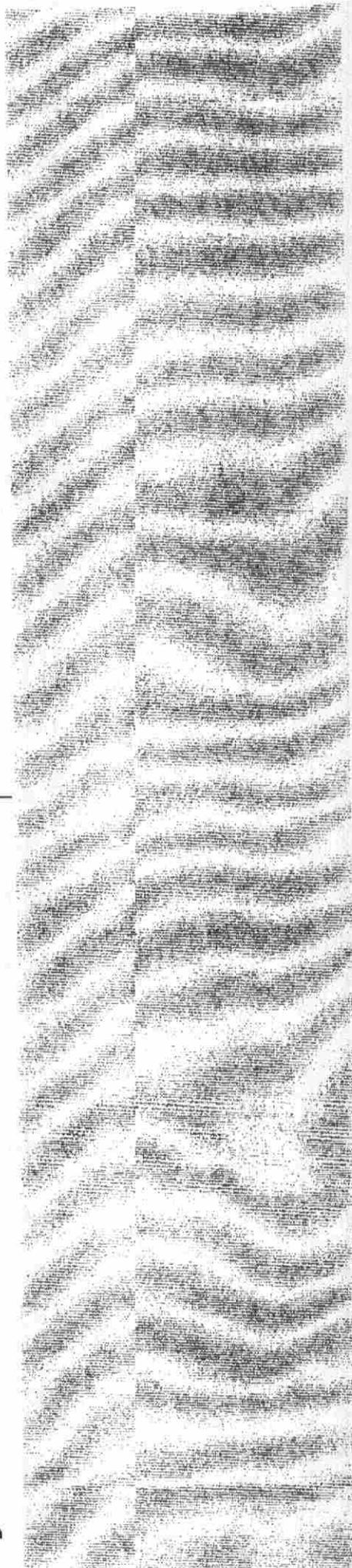
Milano, Italia
2004

● Punteggio generale: 105/110 con tesi **"Analisi economica del calcio professionistico con comparazione tra il merchandising italiano e britannico"** con relatore Prof. Carlo Ricciardi ex Preside di facoltà di Scienze della Comunicazione presso l'**Università Iulm** di Milano

- **Formazione continua** sugli aggiornamenti importanti nella **contabilità accademica**
- Corsi avanzati in pubblicità, project management, comunicazione aziendale, comunicazione multimediale, economia aziendale e marketing
- formazione esecutiva nella gestione e risoluzione dei conflitti

**Master
universitario
MASPI in
comunicazione
sociale politica
ed istituzionale**

● Master universitario in comunicazione sociale istituzionale e politica (**M.A.S.P.I**) di primo livello patrocinato dalla **Presidenza del Consiglio dei Ministri** con rilascio di certificato di **Comunicatore Pubblico** ai sensi della **legge 150/2000** dall'**Università IULM** di Milano con annesso Stage di 5 mesi presso l'Ufficio stampa della Società **A.C Milan Spa** nella ex sede di



**Università di
Lingue e
Comunicazione
IULM di Milano**
Milano, Italia
2005

Via Turati 3 a Milano, sotto le direttive del **Dott. Vittorio Mentana**, ex Responsabile della Comunicazione, Team Manager del A.C Milan e Direttore di Milanello fino al 31-01-2018
Relatore del Master Prof. Stefano Rolando docente di politiche pubbliche per le comunicazioni, teoria e tecniche della comunicazione e Direttore scientifico del Master in management della comunicazione sociale politica ed istituzionale MASPI dal 2002, presso l'**Università IULM** di Milano

- Formazione continua sugli aggiornamenti importanti delle **nuove tecnologie multimediali**
- corsi avanzati e specifici in pubblicità, strategie di mercato, marketing, project management e comunicazione aziendale
- laboratori avanzati con sviluppo attività di lavoro in team

**diploma di
maturità
scientifica**
Liceo scientifico
T.Olivelli di Pavia
1998

SUCCESSI

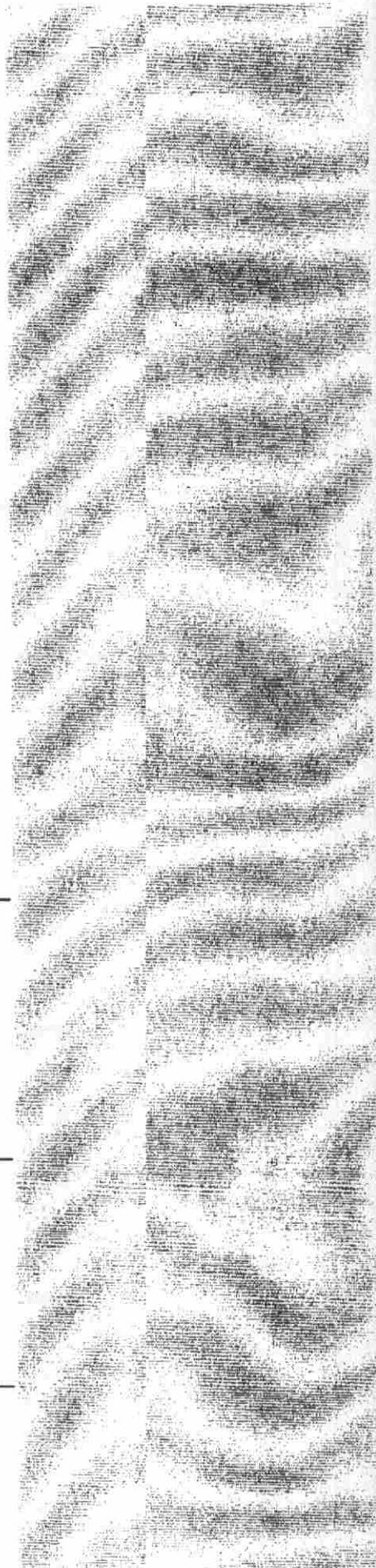
Ottenuti diversi **riconoscimenti individuali e di squadra** in ambito sportivo durante gli anni dedicati alla **pallacanestro** a livello agonistico prima e semiprofessionistico poi all'interno delle categorie di promozione, Serie D e Serie C2

CERTIFICATI E CORSI

Corso di Personal Trainer di primo livello certificato **AICS**, Associazione Italiana Cultura e Sport, Ente di Promozione Sportiva riconosciuto dal **CONI**, Febbraio 2011

RICONOSCIMENTI E PREMI

Vincitore **gara tiri liberi** Camp di basket a Salsomaggiore Terme nel 1991
Ricevuto Premio **miglior giocatore** Torneo Basket Annacella 3vs3 nel 1996



INFORMAZIONI
PERSONALI



Alberto Canevari

[REDACTED]
[REDACTED]
[REDACTED]

ESPERIENZA
LAVORATIVA

20/08/2012 - In corso	gestore privati banca Bcc Centropadana , Pavia, Italia
01/01/2019 - In corso	tesoriere e membro del consiglio direttivo Asd Tennis Club Pavia , Pavia, Italia
16/08/2011 - 29/06/2012	Consulente finanziario Creval credito Valtellinese , Milano, Italia
01/06/2011 - 12/08/2011	operatore di back office Bnl gruppo Paribas , Italia
23/03/2009 - 29/04/2011	operatore di back office Intesa Sanpaolo , Italia
09/06/2008 - 31/12/2008	addetto clienti Credit Agricole , Gagnano Trebbiense, Italia
01/12/2006 - 30/05/2008	key account sales manager Cominter Spa , Vigevano, Italia
01/06/2006 - 30/09/2006	animatore turistico Holiday srl , Roseto, Italia
05/01/2006 - 31/05/2006	collaboratore assicurativo Alleanza Assicurazioni Spa , Pavia, Italia

ISTRUZIONE E
FORMAZIONE

09/11/1998 - 05/11/2004	Laurea quinquennale vecchio ordinamento in Scienze della Comunicazione e dello Spettacolo Università Iulm, Milano - Italia
10/01/2005 - 30/09/2005	Master di secondo livello Maspi Università Iulm, Milano - Italia Master con stage annesso presso Ufficio Stampa A.C.Milan Spa

CAPACITÀ
PERSONALI

Madrelingua**Italiano****Altre lingue****Inglese** | universitaria**Comprensione****Ascolto- C2****Lettura- C2****Parlato****Interazione orale- C2****Produzione orale- C2****Scrittura****C1****Capacità comunicative**

- Eccellenti capacità di comunicazione sia scritte che orali.
- Capacità di parlare in pubblico in modo articolato e con sicurezza.
- Esperienza nel parlare in pubblico.
- Ottime capacità di presentazione a gruppi grandi e piccoli.
- Abilità nella mediazione e nella risoluzione dei conflitti.
- Capacità di ascoltare con empatia.
- Ottime capacità di scrittura creativa e concreta.
- Ottime capacità di negoziazione.
- Efficacia nella comunicazione tramite canali digitali come chat, messaggistica o e-mail.
- Comunicatore flessibile, in grado di adattare il proprio stile in base alle esigenze del pubblico.
- Esperienza nel trattare informazioni e comunicazioni riservate e sensibili.
- Ottime capacità di networking.

Capacità organizzative

- Dimostrata capacità di adattamento a diversi contesti culturali e aziendali.
- Ottime competenze gestione dei team.
- Esperienza nel delegare progetti e attività ad altri.
- Capacità di lavorare in multitasking, in ambienti dinamici e sotto pressione.
- Proattivo nel prendere l'iniziativa.
- Ottime competenze di project management, con esperienza nel portare a termine i progetti rispettando i tempi e il budget.
- Eccellenti competenze di analisi e risoluzione dei problemi.
- Capacità di lavorare con efficacia sia in autonomia che in un team.
- Capacità di gestire più progetti contemporaneamente, definendo le priorità dei flussi di lavoro in base alle esigenze.
- Dimostrate competenze di team leadership.
- Esperienza nel coaching e nell'affiancamento di colleghi meno esperti.
- Lunga esperienza nell'elaborazione di strategie e piani di successo.
- Capacità di analizzare i dati con sicurezza, traendo conclusioni e implementando i risultati.
- Capacità di pensiero creativo, con l'abilità di individuare nuovi modi per risolvere i problemi.
- Orientato all'obiettivo e ai risultati.

Capacità correlate al lavoro

- Fortemente motivato
- Collaborazione di squadra

- Valutazione e analisi del cliente
- Gestione dei progetti
- Leadership del team
- Solida comunicazione orale
- Pianificazione del bilancio e finanza

Competenze digitali**Elaborazione delle informazioni:**

Utente autonomo

Creazione di contenuti:

Utente base

Problem solving:

Utente autonomo

Comunicazioni:

Utente avanzato

Livelli di sicurezza:

Utente base

Patente di guida

B

